

**Francisco Javier Peña Leiva**

Rut: 15.316.858-k

Fecha Nacimiento: 17/07/1984

Av. Ossa 528, Depto. 813, Ñuñoa, Santiago. Móvil: 9-78562135

[fjpenaleiva@hotmail.com](mailto:fjpenaleiva@hotmail.com)

**RESÚMEN**

Publicista con más de seis años liderando equipos de ventas de diferentes industrias, enfocado a resultados y consecución de objetivos. Gran capacidad para aumentar ventas en clientes estratégicos y captura de nuevos clientes con el objetivo de crear relaciones comerciales de largo plazo. Experiencia en marketing y trade marketing, con responsabilidad en la administración y gestión de importantes cuentas, a cargo de personal comercial y ventas a nivel nacional, gestión de recursos y manejo de presupuestos.

Mis áreas de interés se concentran en áreas comerciales y ventas, Marketing, Trade Marketing y comunicaciones ligadas al desarrollo estratégico de clientes, productos y servicios que proporcionen el valor que asegure un crecimiento sustentable y clientes leales en base a la estrategia corporativa.

Profesional empático y con excelentes relaciones interpersonales. Capacidad para trabajar bajo presión y en base a una planificación comercial ligada a la estrategia y objetivos.

**EXPERIENCIA PROFESIONAL**

- **Comercial Leisa SpA**

Comercialización de productos de aseo y limpieza al por mayor y menor.

**Ventas Freelance**

Junio 2020 – a la fecha

A cargo de ventas y marketing, con responsabilidad en costeo y pricing de productos, reposición, control de stock, desarrollo de E-commerce y mantención de RRSS.

- **Lemma**

Venta y asesoría de maquinaria, repuestos y servicios de granallado para industria Metalmecánica.

**Jefe de Marketing y Ventas.**

Agos 2015 – Ene 2020

A cargo de equipo de ventas y soporte al producto, desarrollo de estrategias comerciales para incrementar el posicionamiento de la empresa en la industria, introducción de nuevos productos y servicios. Adicionalmente a cargo del costeo y pricing de productos y servicios, presupuestos de ventas, planificación de exposiciones en ferias relacionadas con la industria (Expomin, Exponor).

- **Time Express Servicios Ltda.**

Relojería, Servicio Técnico, venta al detalle.

**Jefe de operaciones y Ventas.**

Jun 2014 – Jul 2015

Dirección y Gestión general de la unidad de negocios, involucrado principalmente en la gestión operativa, administrativa y comercial. Dirección del personal, asegurar la motivación- desarrollo, clima interno y desempeño de los equipos de trabajo. Relación directa con proveedores y clientes.

- **Cirigliano Trade & Marketing Ltda.**

Agencia de Trade Marketing, Publicidad y Diseño.

**Director de Trade Marketing.**

Nov 2012 – Ago 2013

Director de de cuentas para Movistar, responsable de la administración de cuenta de Trade y Mantención. A cargo de la gestión del servicio y de la relación con el cliente, asegurando el cumplimiento de los niveles de excelencia del servicio.

Garantizar una eficiente implementación de campañas y trabajos de Trade Marketing en los tiempos y con exigencias encomendadas. Planificación de acciones mensuales, realizando gestión de informes.

Lider de equipo de trabajo, toma de decisiones, realización de acciones preventivas y correctivas, realización de análisis de la competencia, proponer mejoras continuas y nuevas ideas, capacitaciones, entre otras.

Participante del desarrollo e implementación de ISO 9001 – 2008.

- **Cirigliano Trade & Marketing Ltda.**

Agencia de Trade Marketing, Publicidad y Diseño.

**Ejecutivo de cuentas Canal Retail.**

Ene 2012 – Nov 2012

Ejecutivo de Trade Marketing para cuenta Movistar, responsable de coordinar equipo de Trade a nivel nacional para canal retail.

Coordinación de despachos e implementaciones de material POP, levantamientos de PDV, análisis de campañas, informes crecimiento marca.

## **FORMACIÓN ACADEMICA**

### **Magister en Comunicación Comercial y Creatividad Estratégica.**

Universidad Andrés Bello.

Marzo 2008 – Diciembre 2008.

### **Publicista.**

Universidad Andrés Bello.

Marzo 2004 – Julio 2008.

### **Diplomado en Negociación.**

IEDE.

Sept. 2007 – Diciembre 2007.

### **Ingeniería Comercial**

Universidad Andrés Bello

Modalidad Vespertino

Marzo 2021 – en curso